

타이틀	04. 이루리, 구매비용을 계산하다
배 경	D레스토랑 총무팀
등장인물	이루리: 20대 남 강실장: 총무팀 실장 최매니저: 홀매니저

시놉시스

새로운 메뉴 개발을 준비하고 있는 D레스토랑. 회의에서 가족들을 위한 어린이 메뉴를 개발하기로 한다. 루리는 어린이메뉴가 추가될 경우 나올 수 있는 패밀리세트가 어떻게 되는지 경우의 수를 계산해서 말한다.

매니저는 어린이 메뉴를 위한 식기구입을 위해 구입처를 조사하고 가격 비교를 위해 루리와 단순하게 단위가격을 비교한다. 단위가격이 싼 곳이 한 곳 나오지만 구매처마다 할인조건이 달라 정확하게 계산해 비교해보기로 한다.

루리는 매니저의 요청에 따라 구매처 A와 B의 최종 구매가격을 산출한다. A는 구매량에 따라 할인이 달라지고 추가로 서비스제품을 주는 형식이고 B는 결제방법에 따라 단가를 조정해 주는 식으로 조건이 다르다.

루리는 A와 B의 경우 총액을 계산해 비교한다. 마지막으로 이루리는 50개를 살 경우, 60개를 살 경우 얼마나 할인이 되는지 계산해 표를 만들어 구매비용을 계산한다.

대 본

#1 타이틀 : 이루리, 구매비용을 계산하다.

#2 회의실 또는 빈 식당

테이블 위에는 여러 종류의 어린이 메뉴 사진들이 흩어져 있고 강실장과 최매니저가 사진을 가리키며 무언가 의논 중이다. 가운데에서 그 내용을 잘 듣고 정리하고 있는 이루리.

최 그러니까 새로 개발되는 어린이세트 메뉴는 세 가지가 되는 거네요. 햄버거세트, 샌드위치 세트, 폭찹세트 이렇게요.

강 네. (쉐프가 정리한 메뉴 기획 프린트 보며) 미취학 어린이들을 위한 달콤한 폭찹, 여자 아이들을 위해 색감을 살린 예쁜 샌드위치, 남자 아이들을 위한 큼직한 수제버거로 결정했습니다. 가격은 8,900원이고요.

최 (사진 보며) 먹음직스럽네요. 쉐프님이 메뉴 개발하신다고 그렇게 고민하시더니... (생각났다는 듯) 아, 건너편 대형 유택원요, 거의 다 완공된 것 같던데요? 미리미리 어린이 메뉴 홍보 이벤트도 생각해놔야겠어요.

강 아직 패밀리세트 메뉴 구성도 안되었습시다. 하나씩 하자고요, 하나씩. 어린이 도서관도 연말 전에 오픈할텐데 그 전에 다 끝내려면 빨리 빨리 결정해야 해요. 이루리씨, 화이트보드 좀 가져다 주실래요? 같이 보면서 의논해야겠어요.

루리 네!

이루리가 화면 밖으로 나갔다가 커다란 화이트보드를 밀고 들어온다.

강 (마카를 들고) 일단 제가 정리를 좀 해볼게요.

강실장이 보드에 적는 모습. 잠시 후 보드에 오늘 의논해야 할 점이 정리되어 있다. 강실장이 서있는 채 보드에 적힌 2단계에 밑줄을 치며

강 오늘 최매니저님과 제가 패밀리세트 메뉴를 어떻게 구성할 것인지 아이디어를 좀 찾아서 사장님께 제안드려야 하는 상황이고요... (한숨) 진짜 어떻게 구성하죠?

최 일단 기존에 있는 저희 디너세트랑 결합하는 게 가장 간단한 방법 같기는 해요. 저희 2인용 디너세트, 인기 좋잖아요?

강 (회의적으로) 우리 디너세트 세 종류에 어린이 메뉴 1개씩만 매칭해도 할 수 있는 방법이 너무 많지 않아요? 루리 씨 매칭 방법이 몇 가지나 나올 수 있는지 계산할 수 있어요?

놀라서 고개 드는 루리 얼굴에서 화면 멈추고, 속생각

루리 경우의 수? 어떻게 계산하더라? 갑자기 물어보시니까 생각이... 아!

이루리가 햄버거, 샌드위치, 폭찹 사진 세 장을 자석으로 보드 하단에 붙이고 그 위에 디너1, 디너2, 디너3이라고 쓴다. 그리고 칠판에 선을 그어 경우의 수를 찾는다.

루리 (보드에 선 그으며 설명하듯이) 디너 하나와 메뉴 하나, 이렇게 매칭하면 모두 9가지 방법으로 가능합니다.

최 어린이 메뉴 2개씩 매칭하게 되면요?

루리 (이번에도 보드를 사용) 어린이 메뉴를 2개씩 짝을 지으면 6가지 방법으로 매칭되니까요, 6곱하기 3해서 18가지 경우가 가능하네요.

강 그럼 우리가 지금 3~4인용 패밀리세트 2종을 만들려는 거니까 모두 27가지 경우의 메뉴에서 2가지를 골라야 되는 거네요? 많다~ 이건 간단한 방법이 아닌데요?

최 기준이 없어서 그런 거죠. 비용이나 메뉴에 대한 조건이나 기준을 정해 놓으면 선택의 범위는 줄 거 같은데요.

강 그런데 굳이 디너세트와 어린이메뉴를 짝을 지을 필요가 있을까요? 디너세트 시키고 어린이메뉴 시키면 되는 건데. 패밀리세트는 디너세트와는 다르게 더 다양하고, 더 싸다는 느낌을 줘야 하지 않을까요?

최 디너세트와는 다르게 더 다양하고, 더 싸게. 이거 메뉴구성 기준으로 괜찮은데요? 이루리씨 칠판에 정리해 주세요.

루리 (칠판 앞에 서서 두 사람 말하는 거 듣고 있다가 얼떨결에) 네.

뒤돌아서 칠판에 정리하는 모습에서 화면 멈추고, 속생각

루리 디너세트보다 더 다양하게, 더 싸게... 그냥 이렇게 쓰면 되는 건가? 아, 메뉴구성의 기준!

잠시 후 칠판에 <패밀리세트 메뉴 구성의 기준: 1. 디너세트보다 더 다양하게, 2. 더 싸게>라고 적힌다.

최 일단 <더 다양하게>라는 조건을 충족하려면 우리의 메인 메뉴인 파스타, 스테이크, 피자를 다 다양하게 먹을 수 있도록 해야겠네요.

강 가격을 미리 정하면 그 안에 들어가는 메뉴를 다양하게 짤 수 있을 것 같습니다. 4인 가족이 접근하기 쉬운 4만 원대 알뜰 세트, 좀 더 비싼 걸 선택할 수 있는 6만 원대 고급세트 이런 컨셉으로 가는 거죠.

최 4만 원대 4인용 알뜰 세트면<더 싸게>도 만족하겠네요. 2인용 디너세트 최저가가 32,000원인데 4만 원대에 4인이 식사를 할 수 있다면 고객 입장에서 정말 매력적으로 느껴질 것 같아요. 고급세트인 경우에도 6만 원대를 넘지 않았으면 싶은 게, 3만 원대 디너세트 두 개 시키는 가격이지 않아요. 그럼 디너세트에 없는 고급 메뉴를 선택할 수 있어야 매력적으로 느껴질 것 같습니다.

강 동감이예요. 그런데 4만 원대 가격이면... 4만 원 후반대 가격이라고 해도 어린이세트 하나 포함 가격이라 그 외 나머지 메뉴들의 총합이 4만 원 정도여야 하는데 가능할까요? 이루리씨, 메뉴 좀 봐주세요. 파스타, 스테이크, 피자에서 가장 싼 품목들만 다 합쳐도 거의 5만 원은 되지 않나요?

루리 (메뉴판 보며) 아, 잠시요... 가장 싼 품목들만 합했을 때 피자 13,000원, 파스타 12,000원, 스테이크 21,000원 해서 46,000원입니다.

최 그럼 어린이세트를 다 넣지 말고 메인품목만 넣고 나머지도 양을 약간 조정해야 할 수도 있겠네요.

강 일단 최종적인 메뉴 구성은 사장님과 셰프님과 다 같이 결정해야 하니까 우리는 이렇게 아이디어를 내보죠. 디너세트보다 더 싸게, 더 다양하게라는 컨셉으로 4인용 4만 원대 알뜰세트와 6만 원대 고급세트로요..

최 좋아요. 이루리씨가 칠판에 있는 내용 좀 정리해서 공유해 주세요.

루리 네! (핸드폰으로 칠판 찍는 모습)

최 그리고... 이루리씨, 연말 어린이 세트에 넣을 장난감 선물은 견적을 받았어요?

루리 네. (프린트 주며) 100개 기준으로 다섯 군데에 견적을 요청했습니다. 일단 가격이 제일 싼 곳은 185,000원인 A 기프트인데요. 구매 조건이 다 달라서, 203,000원으로 견적을 보낸 XY문구 같은 경우에는 50개 추가 구매를 하면 10% 할인을 해주겠다고 하네요.

강 (프린트 보며) 10% 할인하면 단위가격이 얼마가 되는 거죠?

눈 동그랗게 뜨는 루리 얼굴에서 화면 멈추고 속생각
루리 단위가격? 아, 단위가격으로 비교하시려는 거구나.

루리가 자연스럽게 서류를 살펴보며.

루리 (서류 보며) 음, 단위가격이 원래 A기프트는 1,850원이고요, XY문구는 2,030원입니다. 그런데 150개 구매일 때 A기프트는 277,500원인데, XY문구는 10% 추가 할인을 해준다고 했으니까 곱하기 0.9를 하면... 274,050원이네요.

강 우리가 몇 개나 주문해야 할까요?

최 크리스마스부터 새해까지 하는 선물행사인데 일단 300개는 주문해야 하지 않을까요?

강 (고민하다가) 그럼 이루리씨가 이 두 군데에 다시 연락해서 300개 주문할 때 견적을 다시 물어봐 주시겠어요?

루리 네!

#3 사무실 또는 카운터

A기프트에 전화 중인 이루리, 듣는 내용을 메모하고 있다.

루리 (전화하며) 네, 300개요. 그럼 555,000원인가요?... 아, 30개는 추가로 주시겠다고요? 그럼 330개요? 아~ 270개 가격에 주신다고요~ 50만 원 안되게 맞춰주신다고요. 네, 알았습니다. 의논하고 다시 연락 드리겠습니다.

메모하는 이루리

[A기프트: $1,850 \times 270 = 499,500$ 원]

그리고 XY문구에 전화하는 이루리

루리 (전화하며) 네, 안녕하세요. XY문구죠? 먼저 견적 요청드렸던 D레스토랑 이루리입니다. 추가로 문의 좀 드리려고요...

장면 바뀌고 메모하는 이루리

[XY문구: $2030 \times 0.8 \times 300 = 487,200$ 원]

루리 (전화하며) 20%나 할인해주는 거예요?... 아, 선물포장 각각 하면 3만 원 더해야 하고요...

루리 메모가 추가된다.

[XY문구: $2,030 \times 0.8 \times 300 + 30,000$ (선물포장) = 517,200원]

루리 (전화 끊으며) 네, 고맙습니다. 결정되면 다시 연락 드리겠습니다. (끊은 후에) 아 포장비용도 있구나! A기프트에도 포장은 어떻게 되나 물어봐야겠다.

다시 A기프트에 전화하는 루리

루리 안녕하세요, A기프트죠? 아까 전화 드린 D레스토랑 이루리인데요, 만약 선물포장을 해주시면 가격이 얼마나 추가될까요?... 아~ 개별 포장은 안되지만 선물포장용 박스가 개당 50원이에요. 그럼 300개 포장박스에 넣으면 15,000원이 추가되는 거네요... 네 알았습니다.

전화 끊고 메모하는 이루리

[A기프트: $1,850 \times 270 \times 300 + 15,000$ (포장용박스)=514,500원]

루리 (메모보며) 결국 비슷비슷해지네... 이렇게 보고하면 되려나?

앞에 놓인 노트북으로 메일 보내는 이루리. 견적 내용을 쭉 정리해냈다.

루리 (가우뚱) 이렇게 정리하면 되나? XY는 20% 할인을 해줬는데 A기프트는 얼마나 할인을 해준걸까? (컴퓨터 계산기 꺼내서 계산하며) 원래 가격이 555,000원이니까 할인한 가격 나누기 원래 가격을 하면 0.9... 10% 할인이네.

메일 내용에 할인을 추가하는 이루리

루리 가격이 비슷해서 포장을 보고 결정해야 할지도 모르겠네... 아무튼 내 말은 바 소임은 여기까지~ 메일 보냅니다. 송~

메일 보내기 누르고 가뿐하게 일어나는 이루리.
